



Zentrale Rollen in der Real Estate Branche - Immobilientransaktionen & -management

1. Immobilienmakler für Gewerbeimmobilien:

Diese Spezialisten verfügen über umfassendes Wissen in Bezug auf Immobilien-management, Marktdaten und finanzielle Analysen, um ihren Kunden die besten Geschäfte zu sichern.

2. Rechtsanwälte für Immobilienrecht:

Sie sind darauf spezialisiert, Klienten in den komplexen rechtlichen Aspekten von Immobilien-transaktionen zu beraten und zu vertreten.

3. Wohnimmobilienmakler:

Diese Makler unterstützen Kunden beim Kauf oder Verkauf von Wohnimmobilien und sind oft die Mittler zwischen Verkäufern und Käufern.

4. Projektentwickler:

Sie leiten Projekte zur Entwicklung von Immobilien von der Planung bis zur Fertigstellung und arbeiten eng mit verschiedenen Stakeholdern zusammen.

5. Immobilienbewerter:

Sie bewerten Immobilien, um deren Marktwert für Verkauf, Kauf oder Besteuerung zu bestimmen.

(Quelle: www.realestateskills.com; www.indeed.com/career-advice/news/best-jobs-2024; www.colibrirealestate.com)